



Entretien

IVès conclut un accord stratégique avec le leader de la visioconférence japonais V-Cube

La start-up grenobloise IVès spécialisée dans le domaine des appels vidéo interactifs vient de conclure un partenariat stratégique avec V-Cube, le premier fournisseur de web-conférence au Japon. Rencontre avec Pascal Dupuy, co-gérant et co-fondateur d'IVès et Atsushi Kobayashi, general manager global development office de V-Cube, Inc.

Pourriez-vous présenter vos entreprises respectives et leurs domaines d'activités ?

Atsushi Kobayashi : Détenant 30 % des parts de marché dans le domaine de la web-conférence, V-Cube Inc. (18 Md€ de chiffre d'affaires par an) conçoit et fournit des solutions de visioconférence. Premier fournisseur de ces systèmes au Japon, le groupe commercialise ce service à destination des entreprises en mode hébergé (SaaS) ou sous la forme de licence installable dans les sociétés. Notre gamme de produits permet tant de transmettre de la vidéo, de l'audio, mais peut également servir à partager des documents ou encore à organiser des conférences téléphoniques. À la différence des solutions développées par nos concurrents tels que Cisco, notre système est directement accessible par l'intermédiaire d'un simple navigateur Web et compatibles Windows, Mac, GNU/Linux, mais aussi sur les téléphones mobiles dernière génération de type smartphone (iPhone par exemple) et les tablettes (iPad et consœurs).

Pascal Dupuy : Fondée en 2006 et située à Crolles, IVès (800 000 € de chiffre d'affaires en 2010) pour Interactivité Vidéo et Systèmes, intègre et déploie des services innovants dans le domaine des appels vidéo interactifs notamment à destination du marché de la télé-santé, de

la visioconférence, le recrutement interactif ainsi que de la communication pour les personnes malentendantes. C'est en particulier dans ce dernier secteur que nous nous sommes fait connaître. Notre système de visioassistance permet à des personnes ayant un handicap (surdité, mal-voyantes, etc) ou âgées d'être mis en relation vidéo avec un centre d'assistance adéquat tout en ayant la possibilité de montrer en direct leur situation. Par exemple, une personne malentendante peut communiquer avec une personne n'ayant pas ce handicap, les propos sont alors transmis à un centre relais ou des interprètes du langage des signes retranscrivent les propos de la personne malentendante à son interlocuteur. D'autre part, notre plateforme intègre les dernières technologies vidéo et utilise une infrastructure mixte Web / Telecom.

Pourquoi avoir choisi IVès comme partenaire ?

Atsushi Kobayashi : Ce partenariat atypique a pu se réaliser grâce à l'intervention de l'AEPI (Agence d'études et de promotion de l'Isère) en collaboration avec ERAI qui, dans le cadre de ses missions de prospection, a joué le rôle de déclencheur et de catalyseur nous permettant de lier très rapidement cette collaboration. D'autant plus que les synergies entre nos deux sociétés sont



Atsushi Kobayashi, general manager global development office de V-Cube, Inc. et Pascal Dupuy, co-gérant et co-fondateur d'IVès

évidentes. Les technologies utilisées par V-Cube, en particulier Flash, et celles d'IVès utilisant notamment le standard SIP (utilisé par exemple pour téléphoner via Internet) et le groupe de protocoles de communication informatiques H.323 (permettant de transmettre de l'audio, de la vidéo ou encore des données par le Web) sont complémentaires. De même par le positionnement géographique de nos deux structures. IVès est installé en France et au Canada alors que V-Cube est présent au Japon, en Chine, aux États-Unis et en Malaisie.

Quels sont les termes de cet accord stratégique ?

Pascal Dupuy : Ce partenariat à la fois commercial et technique se décline en deux volets pour le marché français et les marchés japonais, chinois et américains. Le premier volet consiste en l'intégration et la

distribution par V-Cube d'une offre permettant aux entreprises d'appeler le service de conférence Web V-Cube par le biais d'un équipement de visioconférence. Les sociétés peuvent ainsi entrer en conférence Web V-Cube à partir de leurs terminaux et ce, grâce à la technologie développée par IVès. Le deuxième volet prévoit l'hébergement et la distribution du service de visioconférence web V-Cube en France par IVès. Ce service de solution de visioconférence complète possède l'avantage à être immédiatement disponible depuis n'importe quels terminaux informatiques équipés d'un navigateur Web. D'autant plus qu'il ne nécessite aucune installation ni licence, un simple code d'accès permet d'accéder aux services souhaités.

Propos recueillis
par Laurent Marchandiau